

Ihr Zugang zur modernsten Technologie.



Seit der Einführung unserer DaaS-Strategie im Jahr 2016 stieg die Akzeptanzrate aufgrund der Anfragen von Endkunden an Reseller in den letzten 6 Monaten besonders schnell und es kam bei diesem flexiblen Ansatz für den Erwerb neuer Hardware und Services über Ingram Micro zu einem beispiellosen Nachfrageanstieg.

- Daniel Ackermann
Solution Development Executive



FLEXIBEL, EINFACH UND KOSTENGÜNSTIG

Das Technology as a Service [TaaS]-Angebot von Ingram Micro erleichtert es Ihnen, Ihren Kunden die modernste Hardware, Software und die benötigten Serviceleistungen zur Verfügung zu stellen, ohne dass die Kunden große Anfangsinvestitionen tätigen müssten.

Die Aufträge können dank einer großen Auswahl von neuen Geräten erfüllt werden. Sie können sowohl Cloud-Software, Serviceleistungen, technischen Support und sogar Ihre eigenen Serviceleistungen umschließen - alles im Rahmen einer einzigen Monatsrechnung.

Ihre Kunden werden davon begeistert sein, ihre Anschaffungs- und Betriebskosten senken zu können, indem sie die Zahlungen zeitlich verteilen können, während sie gleichzeitig von der neuesten Technologie profitieren, um ihren aktuellen Geschäftsbedürfnissen nachzukommen.

WARUM TAAS VON INGRAM MICRO?

- Einfach: benutzerfreundliches Portal für die Wahl der Produkte
- Vielfältig: großes Angebot von Hardware, Software und Serviceleistungen, aus dem Sie wählen können
- Flexibel: Wahl zwischen Rental- und Lease-Optionen

WARUM TAAS VON INGRAM MICRO?

- Die Kunden können am Ende der Vertragsdauer auf neuere, schnellere Geräte umsteigen
- Die Ausgaben können aufgrund einer wiederkehrenden Monatsrechnung einfacher geplant werden
- Die Gesamtkosten des Betriebs (TCO) sind im Zeitablauf geringer, da es keine Anfangsinvestitionen gibt
- Flexiblere Finanzierungsoptionen ermöglichen den Kunden die Anpassung Ihrer Zahlungen
- Erforderliche Hardwareprojekte können einfacher umgesetzt werden, da nicht auf die Finanzierung gewartet werden muss
- Die Risiken, die mit dem Besitz der Technologie verbunden sind, werden verringert



Ein aufkeimender Markt



Ingram Micro Financial Solutions arbeitet partnerschaftlich mit Finanzdienstleistern großer Hersteller und führenden globalen Banken, sodass Sie die „As a Service“-Lösung für eine Vielzahl von Technologien bereitstellen können. Wir verfügen über ein engagiertes Team von Fachexperten, die Ihnen bei der Bereitstellung der wettbewerbsfähigsten, flexibelsten und am besten skalierbaren Finanzlösungen auf dem Markt helfen, unabhängig von der Lösung. Wir sind vollständig auf Ihre Go-to-Market-Strategien ausgerichtet und bestrebt, Ihnen dabei zu helfen, Ihre Gewinnspanne und Ihren Umsatz zu erhöhen.

- Daniel Ackermann
Solution Development Executive

Der Markt für die Gerätebeschaffung steht kurz vor einem Wandel. Softwareanbieter und Support-Anbieter folgen bei der On-Demand-Bereitstellung und den abonnementbasierten Lizenzierungsmodellen neuen Trends. Diese einzigartigen „As-a-Service“-Modelle bieten den Unternehmen, von denen sie genutzt werden, Möglichkeiten für eine tiefere Kundenbindung, vorhersehbare Cashflows und die Erfüllung der Kundenanforderungen. Nun erstreckt sich diese Chance auch auf das Ökosystem der Geräte. IDC hat kürzlich eine Umfrage unter Unternehmen durchgeführt, die eine zukünftige Implementierung eines PC-as-a-Service-Modells (PCaaS) erwarten. Dabei stellte sich heraus, dass 73 % in den nächsten 3 Jahren eine vollständige Umstellung auf PCaaS erwarten. Dies ist eine Greenfield-Chance für Unternehmen, die von der jüngsten Marktänderung profitieren möchten.

Einführung von Technology as a Service:

Technology as a Service ist ein Partnerprogramm von Ingram Micro, das Partnern die Bereitstellung von Geräten, Zubehör, Software und Support auf Abonnementbasis und mit einer einzigen monatlichen Rechnung ermöglicht. Mit Technology as a Service können Partner frühzeitig in den PCaaS-Bereich und die Anforderungen ihrer Kunden erfüllen.

ANPASSBARE SOFTWARE- UND HARDWARE-ANGEBOTE



Geräte

Laptop
Desktop
Tablet
Bildschirm
Server
+



Software

Microsoft 365
Dynamics 365
Azure Cloud Services
Branchenspezifische Software
+



Zubehör

Stifte
Tastaturen
Mäuse
Headsets und mehr
+



Services + Support

Bildverarbeitung
Bestandskennzeichnung
Garantie
Vor-Ort-Support und mehr

WEITERE INFORMATIONEN

Weitere Informationen oder erhalten Sie unter karl-heinz.peters@ingrammicro.com

